

Mai mult decât  
INFORMAȚIE  
INSPIRAȚIE

# i m a g i n e a VIITORULUI

---

***Când știi toate astea,  
îți poți controla destinul.***

Brad DeHaven

**BUSINESS\$TECH**  
INTERNATIONAL  
<http://www.businesstech.ro>

*Autorul și-a luat precauții rezonabile în cursul pregătirilor și cercetărilor întreprinse pentru această carte și crede că faptele prezentate în carte sunt corecte la data când au fost scrise. Nici autorul, nici MotiVision Media nu-și asumă nicio răspundere pentru eventuale erori sau omisiuni. Au fost depuse toate eforturile pentru a identifica și respecta drepturile de autor dar, în unele cazuri, nu au putut fi identificați autorii sau sursele. MotiVision Media își cere scuze pentru orice astfel de omisiuni și va face corecturile necesare în edițiile ulterioare dacă i se notifică astfel de omisiuni. Autorul și MotiVision Media își declină explicit orice responsabilitate pentru modul cum sunt folosite sau aplicate informațiile din această carte și atenționează că acestea nu sunt publicate cu intenția de a servi drept consultanță legală, financiară sau alte genuri de consultanță profesională pentru rezolvarea unor situații particulare.*

**Descrierea CIP a Bibliotecii Naționale a României  
DEHAVEN, BRAD**

**Imaginea Viitorului / Când știi toate astea îți poți controla  
destinul:** Brad DeHaven; trad.: Violeta Limona; ed. Iuliana  
Enache – București;

BusinessTech International, septembrie 2010  
ISBN 978-973-8495-54-8

I. Limona, Violeta (trad.).

II. Enache, Iuliana (ed.)

004.738.52:339.1

ORIGINALLY PUBLISHED IN ENGLISH UNDER THE TITLE  
THE CURRENCY OF THE FUTURE: WHEN YOU KNOW

THIS, YOU CONTROL YOUR DESTINY, by BRAD DEHAVEN  
COPYRIGHT © 2005/2008 BY BRAD DEHAVEN.

THIS EDITION PUBLISHED BY ARRANGEMENT WITH MOTIVISION  
MEDIA, USA

ALL RIGHTS RESERVED.

Reproducerea în orice formă sau scop prin metode  
electronice sau mecanice, inclusiv fotocopiere, înregistrare sau  
orice alt mijloc de înmagazinare a informației, se poate face doar  
cu permisiunea scrisă a editorului.

Tipărită la tipografia FedPrint București.

BUSINESSTECH INTERNATIONAL  
BUCHAREST, SEPTEMBER 2010

TRADUCĂTOR VIOLETA LIMONA  
REDACTOR ȘEF MIHAELA BUDUI

# CUPRINS

---

Cuvânt înainte, pag. 9

Fă ceva măreț cu viața ta

Capitolul 1, pag. 13

Vântul schimbării

Capitolul 2, pag. 31

Indicele de inteligență (IQ) vs.  
cele trei calități esențiale

Cele șapte chei, pag. 51

Capitolul 3, pag. 53

Găsește-ți motivația

Capitolul 4, pag. 67

Transformă „eu“ în „noi“

Capitolul 5, pag. 75

Folosește-ți darurile

Capitolul 6, pag. 81

Păstrează direcția

Capitolul 7, pag. 89

Asumă-ți responsabilitatea

Capitolul 8, pag. 97

Ignoră criticile

Capitolul 9, pag. 107  
Nu înceta niciodată să înveți

Capitolul 10, pag. 121  
Demarează!

Capitolul 11, pag. 131  
Găsește vehiculul potrivit pentru  
a te purta spre visul tău

Capitolul 12, pag. 161  
Răsplata

Elogii la adresa cărții, pag. 169

Despre autor, pag 171

## VÂNTUL SCHIMBĂRII

---

În următorii zece ani vor apărea milioane de milionari. Vei fi oare unul dintre ei? Acum și aici se află șansa ta să-ți urmezi pasiunile, să obții succesul și să-ți trăiești din plin singura viață pe care o ai. Poate vei gândi: „Da, da, am mai auzit toate astea!”. Atunci este timpul să ascuți cu atenție, să asimilezi și să acționezi, deoarece singurul lucru care se află între tine și potențialul tău este mintea ta. Vrei să faci să înceteze un pic zgomotul din capul tău pe când citești această carte împreună cu mine și să te gândești la toate posibilitățile care există pentru viața ta? Dacă răspunsul este afirmativ, atunci suntem amândoi pregătiți să stăm de vorbă. Dacă răspunsul tău este negativ, atunci este vremea să te trezești și să înfrunți adevărul: ai numai o singură viață. De ce să n-o trăiești la maxim?

***milioane de  
milionari***

***este vremea  
să te  
trezești***

Te distrezi destul? Câștigi cât crezi că meriți? Faci ceva măreț cu viața ta? Fii sincer. Nu te privește nimeni în timp ce citești această carte. Ești numai tu și rândurile scrise de mine pentru tine. Ce îți spune inima?

Acestea nu sunt niște întrebări minore, nu-i așa? Te vor zdruncina puțin dacă le analizezi bine. Dacă inima îți spune, „nu, nu și nu“, iață vestea

**hotărâri  
care ne  
schimbă  
destinul**

bună: chiar în momentele din viața noastră când simțim că deținem cel mai puțin controlul, îl deținem cel mai mult. Acestea sunt momentele în care decidem să acționăm, să redefinim cine suntem și ce credem și în care luăm hotărâri care ne schimbă destinul. Următoarele pagini te vor tenta să faci exact acest lucru: să faci o schimbare, să-ți schimbi destinul. Vom cerceta lumea afacerilor internaționale și tendințele sociale cu impact profund asupra economiei. Voi adresa, de asemenea, o provocare modului tău actual de a gândi pentru a te ajuta să-ți îmbunătățești performanțele economice și să dezvolți „Imaginea Viitorului“.

**„Problemele importante cu care ne confruntăm în viață nu pot fi rezolvate la același nivel de gândire care le-a creat.”** – Albert Einstein

**tu ești  
Imaginea  
Viitorului**

Ce este „Imaginea Viitorului”? Este o promițătoare companie pe Internet sau o strategie pentru tranzacționarea acțiunilor? Este un grad înalt de inteligență, note bune la școală sau o diplomă universitară? Sau este doar o ocazie norocoasă care apare doar în fața câtorva aleși? Îți amintești vechea zicală: „Un ban pentru gândurile tale”? Ei bine, gândurile tale valorează mult mai mult. De fapt, ar putea valora milioane. Tu ești „Imaginea Viitorului”; capacitatea ta de a gândi și acționa în Era Informației. Era Industrială s-a sfârșit. Noul joc cărui trebuie să-i facem față este cum să avem succes în Era Informației. Despre asta se vorbește în această carte.

N-a existat niciodată mai înainte un moment mai bun să te pui în mișcare. Vântul schimbării

sufală în favoarea ta. Chiar în acest moment, firme îndrăznețe și întreprinzători cu gândire avansată își ajustează abordarea demodată a erei industriale concepând metode noi și mai inteligente. Aceste noi metode au mai puțină legătură cu microprocesoarele și mai multă legătură cu gândirea avansată a oamenilor care le vor folosi.

Impactul acestei cărți va fi mai mare pentru cei care au două calități critice pentru obținerea succesului în Era Informației: sunt motivați și sunt dispuși să învețe în permanență. În această carte nu vei găsi doar o mulțime de informații despre tendințele sociale și obținerea succesului în afaceri, pentru că informațiile nu necesită un răspuns, o reacție sau rezultate. Aceasta este, mai degrabă, o carte cu instrucțiuni care, după ce vor fi asimilate și se va acționa în consecință, îți vor schimba viața pentru totdeauna. Am auzit cu toții că „informația înseamnă putere“. În realitate, „*informația aplicată înseamnă putere*“. Acțiunea în concordanță cu instrucțiuni bune reprezintă cheia progresului.

***informația  
aplicată  
înseamnă  
putere***

Îmi place să citesc cărți care trec „testul de luni dimineată“: când le termini de citit ai o listă de lucruri pe care le vei face diferit începând de luni dimineată. Sunt încrezător că această carte te va conduce la întocmirea unei liste de lucruri de făcut diferit începând de luni dimineată.

Ei bine, încă un lucru. Majoritatea călătoriilor încep cu făcutul bagajelor. Nu este cazul acestei călătorii. Prietenul meu, John, spune mereu: „Renunță să sperii la un trecut mai bun“. Călătoria ta spre „Imaginea Viitorului“ necesită tocmai renunțarea la orice bagaj (eșecuri trecute,

atitudini și credințe din trecut). Orice porți cu tine din trecut, lasă în urmă. Oferă-ți o șansă să lupți și începe proaspăt, fără să cari cu tine vreo vechitură. Acum suntem gata să pornim!

***„Fii dispus să renunți la cine ești pentru ceea ce vrei să devii.“***

# Inteligența relațională (IR)

**conectarea cu alți oameni** Excluzând rarii indivizi care se izolează de societate, ești de acord că noi toți trebuie să ne conectăm permanent cu alții într-un mod sau altul? Inteligența relațională înseamnă capacitatea de a te conecta cu alți oameni într-o manieră iscusită, caldă și autentică. Ca ființe sociale, suntem făcuți să ne placă relațiile de prietenie și comunitate. Inteligența relațională va determina mai mult decât orice alt factor fericirea și împlinirea ta în viață.

Ce poți să spui despre inteligența ta relațională? Îți observi pe cei din jurul tău? Zâmbești când îți saluți angajații sau când întâlnești oameni la un magazin sau la o cafenea? Oamenii cu care stai de vorbă se simt ascultați, înțelegeți, respectați și apreciați? Îmi voi aminti întotdeauna lecția pe care mi-a dat-o domnul Gonzalez, profesorul de la primul meu curs de inginerie. După ce am studiat vreme de săptămâni despre beton și oțel, ne-a supus primului examen. Pe când treceam cu ochii peste întrebări, am știut că voi lua examenul cu o notă bună; în fond, eram un student conștiincios. Eram convins că voi trece examenul, până când am citit ultima întrebare: „Care este numele mic al administratorului care se ocupă de etajul nostru?”

**a vedea cu ochii minții**

Ce fel de glumă mai este și asta? Pe administrator îl întâlнисem de mai multe ori și îl puteam vedea cu ochii minții. Era scund, cu părul închis la culoare și avea vreo cincizeci de ani. Dar cum

și de ce ar trebui să-i știi numele? Am predat hârtia cu răspunsurile mele, fără să scriu ceva la ultima întrebare. Și chiar înainte de sfârșitul orei de curs, unul dintre studenți a pus întrebarea care ne interesa pe toți: „*Ultima întrebare contează la notă?*“. „Cu siguranță!“ Și profesorul ne-a explicat: „În cariera voastră veți întâlni mulți oameni; toți sunt importanți. Ei merită să le acordați atenție și grijă, chiar dacă tot ce faceți este doar să le zâmbiți și să le spuneți «Bună ziua!»“. Nu am uitat niciodată acea lecție. Am aflat, de asemenea, că numele administratorului era Larry. Acest profesor înțelept a înțeles că abilitatea de a construi relații va juca un rol vital în succesul studenților săi, pe măsură ce evoluau în viață.

***ultima  
întrebare  
contează la  
notă***

Prin urmare, cum să acordăm relațiilor atenția și grija pe care o merită? Începi printr-o schimbare simplă: nu te mai concentrezi asupra ta, ci a celorlalți. Zig Ziglar spune: „*Poți obține în viață tot ce vrei dacă ajuți suficient de mulți oameni să obțină ce vor*“.

Adăugând valoare vieții altora, ne dezvoltăm cea mai mare avere: o rețea de relații solide. Cu cât este mai mare această rețea, cu atât vei obține mai mult sprijin, mai multe idei, informații, sfaturi, recomandări și resurse care-ți vor crește valoarea. Nu toate relațiile te recompensează pe măsura a ceea ce investești în ele. Uneori dai mai mult decât primești dar, continuând să investești în viața altora, îți vei extinde rețeaua de relații și îți vei spori șansele de succes. Buna gestionare a relațiilor se va dovedi unul dintre aspectele cele mai provocatoare ale călătoriei tale. Este un fapt real că este dificil să construiești relații, deoarece este greu să aduni

***construirea  
relațiilor***

oamenii împreună. Este ca și cum ai încerca să aduni pisicile într-o turmă; nu-i niciodată un lucru ușor. Fiecare are schimbări bruște de spirit și momente negre. Fiecare are ciudățeniile sale. Așa că, a te conecta cu alți oameni înseamnă a te conecta cu tot felul de caractere instabile și cu ciudățeniile

**recompense** pentru că așa sunt toți oamenii!

Oricât ar fi de dificil și de pretențios să construiești relații, este una dintre activitățile cele mai valoroase și aducătoare de recompense. Dacă drumul tău în viață va semăna cu al meu, cel mai puternic sentiment de împlinire va veni din conștientizarea faptului că i-ai ajutat pe alții să-și schimbe în bine viețile.

# Plăcere și durere

*lipește de ecranul televizorului imaginea visului tău*

Slăbiciunea unuia dintre asociații mei era să se uite mereu la televizor. Chiar dacă încerca să se schimbe, el revenea mereu la acest obicei dăunător care-l făcea să piardă ore productive. Soția sa era gravidă în acel moment cu primul lor copil și ochii lui erau plini de entuziasm când mi-a arătat radiografia cu ultrasunete a copilului lor nenăscut încă. Visul lui era să câștige suficient de mult astfel încât soția lui să poată renunța la serviciu, să stea acasă să crească copilul, iar el să poată oferi un stil de viață minunat familiei în creștere.

Mai târziu, când m-a întrebat ce poate face ca să renunțe la dependența sa de televizor, i-am sugerat să facă o copie după imaginea prin ultrasunete a copilului său nenăscut și să o pună pe ecranul televizorului. Ca să se uite la televizor, ar fi trebuit practic să-l dea deoparte pe propriul copil. Așa cum îți poți imagina, statul la televizor nu mai era așa confortabil pentru el.

# Depășirea blocajelor

Majoritatea dintre noi vor și au deja o idee despre cum și-ar putea îmbunătăți viața. Cu toate acestea, foarte puțini sunt dornici să acționeze. De ce? Este vorba doar de lene? Eu cred că este vorba de ceva mai mult. Cred că nu au entuziasm. Se târăsc la muncă astfel încât să câștige cât să supraviețuiască încă o lună, încă un an. Munca lor este solicitantă și nu le oferă un sentiment de împlinire și un sens în viață. Nu există nimic care să le stimuleze eforturile, iar la sfârșitul zilei se duc acasă complet epuizați, gândind: „Urăsc munca asta dar, pur și simplu nu am timpul sau energia să caut alta“.

***cum ți-ai  
putea  
îmbunătăți  
viața***

Ceea ce acești oameni nu înțeleg este că trebuie să-și găsească pasiunea și scopul vieții lor; când vor descoperi o cale să facă o muncă ce le aduce satisfacții, vor avea energie nemărginită. Vor descoperi un întreg rezervor de vigoare și vitalitate în convingerea că fac într-adevăr ceva deosebit, ceva care le dă un sens, ceva care le schimbă viitorul. Afacerea, munca, viața de familie, toate vor fi influențate de speranța și entuziasmul urmăririi visului. Oamenii nu sunt leneși; nu se simt stimulați și nu caută să afle ceea ce contează cu adevărat pentru ei. Ei pur și simplu nu și-au găsit scopul în viață.

***cum îți  
găsești  
scopul în  
viață***

Cum îți găsești scopul în viață? Mike Murdock spune: „Ceea ce te înfurie cel mai tare este un indiciu privind scopul vieții tale“. Ce te enervează? De exemplu, dacă la birou te înfurie

## 7. Îndrumarea din partea unui mentor de succes

Există multă înțelepciune în fraza: „Fă afaceri pentru tine însuși, dar nu prin tine însuși“. Pentru majoritatea oamenilor, un obstacol obișnuit pe drumul spre statutul de Proprietar al unei afaceri sau chiar de Liber-profesionist sau Mic întreprinzător este teama de necunoscut. Cu ani în urmă, pe când lucram la o companie furnizoare de componente pentru computere, am făcut exact ce am discutat mai devreme. Am luat cu mine tot ce învățasem în acea companie și mi-am început propria afacere.

Am realizat curând că ceea ce m-am gândit să învăț înainte să-mi încep afacerea nu era suficient. Au apărut multe întrebări și preocupări la care nu m-am gândit niciodată înainte să lansez afacerea. Din motive evidente, nu puteam să mă întorc la proprietarul pentru care lucrasem să-i cer sfatul în legătură cu provocările cărora trebuia să le fac față. De fapt, oricine avea cunoștințele și experiența de care eu aveam nevoie m-ar fi considerat un concurent. Lăsat pe cont propriu, am ajuns într-o fundătură.

***important  
este să  
urmezi  
calea unui  
mentor de  
succes***

Acea experiență mi-a dat o lecție costisitoare despre importanța de a urma calea unui mentor de succes. Nu eram unul dintre cei care aveau nevoie să se bălăcească în informații despre succes. Nu aveam nevoie de motivație; aveam nevoie de orientare și concentrare. Nu aveam nevoie de un antrenor care să stea pe bancă;

aveam nevoie de un mentor care să fie alături de mine în tranșee. Nu aveam nevoie de un mesaj sfărăitor care să mă motiveze pentru moment; aveam nevoie de un sistem personalizat care să mă mențină inspirat și profitabil pentru o viață.

Pentru a realiza lucruri mărețe în afaceri, ca și în viață, toți avem nevoie de un mentor, un ghid, un sfătuitor, cineva care să ne arate cum și care sfori se trag pentru a obține succesul. În mod ideal, trebuie să fie cineva în care avem încredere și care are un interes solid în succesul nostru financiar, cineva care vede potențialul nostru indiferent de trecut și care ne va ajuta să valorificăm acest potențial.

***o bancnotă de 20 de dolari*** Odată, un vorbitor și-a început seminarul arătând o bancnotă de 20 de dolari. El i-a întrebat pe cei 200 de oameni din sală: „Cine vrea bancnota asta de 20 de dolari?“. Au început să se ridice mâini prin sală, iar el a continuat: „Voi da acești 20 de dolari unuia dintre voi, dar, mai întâi, dați-mi voie să fac asta“. Se apucă să mototolească bancnota de 20 de dolari, iar apoi întrebă: „Cine o mai vrea?“. Încă mai erau câteva mâini în aer. „Ei bine,“ zise el, „Dar dacă fac asta?“. El aruncă bancnota pe podea și începu să calce pe ea. Apoi a luat-o, așa murdară și mototolită cum era, și a spus: „Acuma, cine o mai vrea?“. Încă erau mâini ridicate.

Iată lecția: „Prieteni, am învățat toți o lecție valoroasă de la această bancnotă de 20 de dolari. Orice am făcut cu ea, încă o vreți pentru că valoarea ei n-a scăzut. Încă are o valoare de 20 de dolari“. Mulți dintre noi au fost aruncați afară,

făcuți bucați (la figurat, bineînțeles), tăvăliți în noroi datorită propriilor decizii sau a circumstanțelor cu care s-au confruntat. Și, cu toate că uneori ne putem simți fără valoare, indiferent de ce s-a întâmplat sau se va întâmpla, nu-ți vei pierde niciodată valoarea. Murdar sau curat, zdrobit psihic sau numai ușor șifonat, rămâi neprețuit pentru aceia care te iubesc și cred în tine.

*„Principala dorință a unui om este să aibă alături pe cineva care să-l ajute să realizeze ceea ce știe că poate face.”* – Ralph Waldo Emerson